



Mobile Function GmbH

Die Mobile Function GmbH ist ein Software-Unternehmen und bietet ein umfangreiches Angebot an IT-Know-How, um die Effizienz von betrieblichen Prozessen zu steigern. Spezialisiert sind wir auf Microsoft-Technologien sowie insbesondere auf die Entwicklung mobiler Geschäftsanwendungen.

Sales- und Marketing Manager (w/m)

Deine Aufgaben:

Du arbeitest aktiv und eigenständig in unserem Vertriebsteam und bist u. a. verantwortlich für folgende Aufgaben und Bereiche:

- Leadgenerierung Inbound/Outbound und Leadverfolgung
- Neukundenakquise
- Interessentenqualifizierung
- Angebotserstellung und -Nachverfolgung
- Auftragsabschluss und Kundenbetreuung

Du unterstützt das Vertriebsmarketing durch Dein Know-How und Deine aktive Einbringung.

- Identifizierung neuer Zielmarktsegmente
- Bedarfsermittlung
- Erarbeitung und Durchführung von Vermarktungsaktionen (online, Veranstaltungen etc.)

Unsere Anforderungen:

- Studium Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen o.ä.
- erste Erfahrungen im Vertriebsumfeld (Software/Cloud)
- IT-Affinität, gutes Verständnis von Business-Transformationen in die Cloud
- Sehr gute verbale und schriftliche Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Spaß an der Neukundenakquise
- Strukturiertes Vorgehen, verbunden mit einer sehr sorgfältigen, genauen und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick auf höchster Ebene und eine hohe Termintreue

Dich erwartet eine flexible und pragmatische Arbeitsatmosphäre. In unserem wachsenden Team ohne Hierarchien stehen Dir viele Möglichkeiten für Deine persönliche Entwicklung offen. Abwechslungsreiche Aufgaben, Freiraum bei der Umsetzung Deiner Ideen sowie der Einsatz innovativster Technologien sind für uns selbstverständlich.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deinen Gehaltsvorstellungen per E-Mail an jobs@mobile-function.com.

Für Deine Fragen stehen wir jederzeit gerne zur Verfügung!